



DOUBLE CAPITAL

Excellence in Every Move



Finance



Estates



Sports Agency



Commodities



Hand Selected



Ventures



DOUBLE CAPITAL

Excellence in Every Move

*Bienvenido/a al
catálogo de agentes
de Double Capital. Es
esencial que nuestros
agentes se alineen con
nuestros productos para
lograr un éxito conjunto.*

*A continuación, le
invitamos a explorar
el fascinante mundo
de Double Capital y
sus diversas áreas de
especialización*



Nuestro
lema nos
define:
excellence in
every move.

DOUBLE CAPITAL

Double Capital es una sociedad financiera e intermediaria en nuestros sectores, experta en la creación de valor y en la creación de ocasiones lucrativas; Finanzas, Inmobiliaria, Deportes, Artículos de Lujo, todos forman parte de las especialidades de Double Capital y sus ramas.

*Agregamos
valor y cerramos
tratos.*



¿Cómo es trabajar en double capital? Es la oportunidad de crecer sin límites, sumergiéndose en un entorno de empoderamiento y respaldados por una empresa que se preocupa por el triunfo de las operaciones de sus agentes.

El universo Double

NUESTRO UNIVERSO

La labor más esencial de un agente de Double Capital es establecer relaciones con potenciales clientes. A partir de este punto, brindamos a nuestros agentes el apoyo necesario, adaptado a su nivel de preparación, para maximizar cada oportunidad de venta.

Esto incluye la posibilidad de ser acompañados por nuestros expertos en función del producto ofrecido, así como la implementación de experiencias personalizadas para cada cliente, garantizando así un enfoque integral y efectivo en el proceso de ventas.



Double Finance

Double Finance se especializa en la intermediación de operaciones financieras y la gestión de patrimonio. Nos enfocamos en fusiones, adquisiciones e inversiones, generando valor y oportunidades para nuestros clientes. Operamos en un sector donde predominan la visión estratégica y el descubrimiento de nuevas oportunidades empresariales, asegurando un enfoque proactivo en la creación de soluciones financieras innovadoras.



Agentes Double Finance

La visión y las relaciones de nuestros agentes con sus clientes son fundamentales. El equipo de Double Finance se encarga de la gestión financiera de las operaciones.

“**Los mercados alcistas nacen en el pesimismo, crecen en el escepticismo, maduran en el optimismo y mueren en la euforia.**

-

John Templeton



Double Estates

Double Estates se especializa en el sector inmobiliario de lujo, enfocándose principalmente en las ciudades de Barcelona, Madrid, Marbella y Ibiza. Además, en nuestra cartera privada, también gestionamos hoteles y propiedades industriales. Un servicio inmobiliario definidos siempre por los valores de excelencia de Double Capital.



Agentes Double Estates

El éxito de un agente de Double Estates se basa en un profundo conocimiento de las propiedades y la capacidad de identificar al cliente ideal para cada una de ellas. Al igual que en otras áreas de Double Capital, más allá del producto, es crucial comprender a nuestros clientes y sus necesidades y prioridades en detalle. Esta comprensión es la clave que define nuestro éxito.

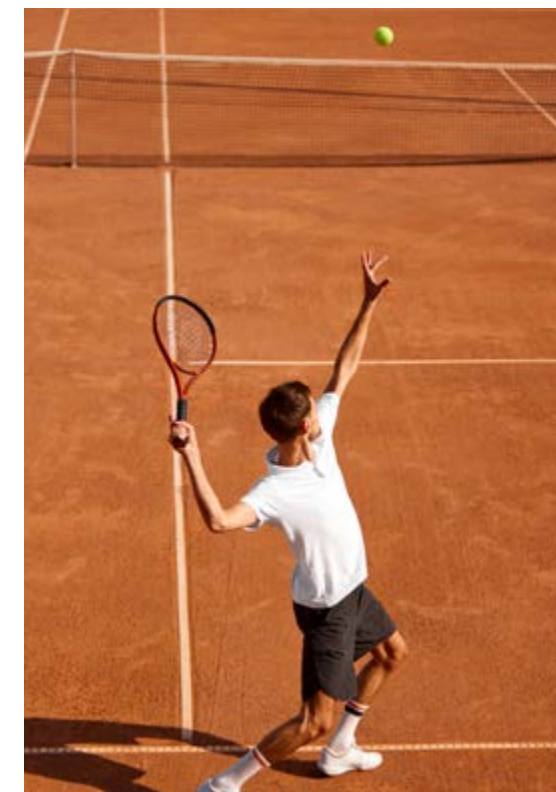
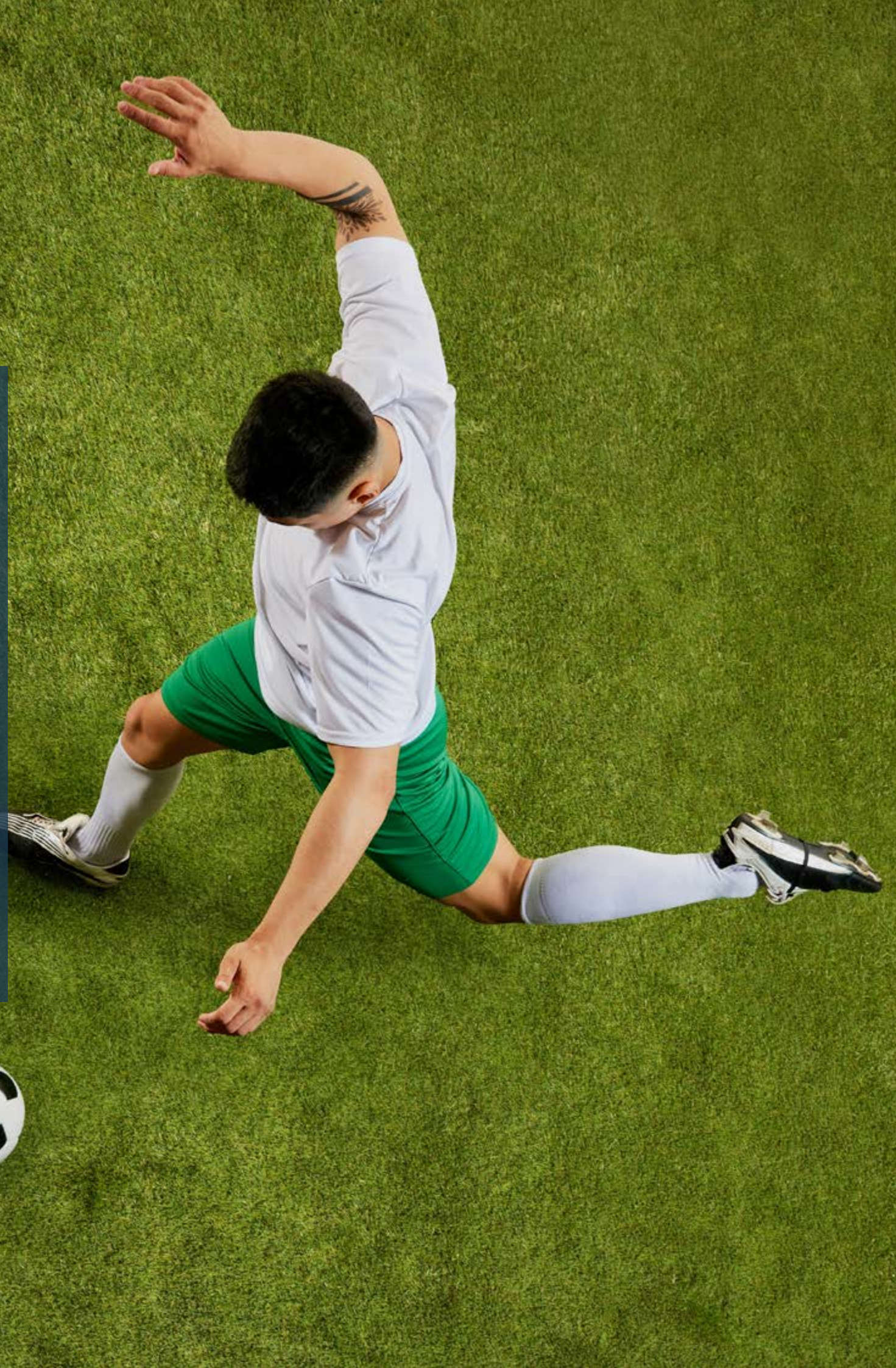
“**La clave del éxito en el sector inmobiliario se reduce a dos factores: cuidar y valorar al cliente.**

– Michael Miedler



Double Sports Agency

Double Sports Agency es una agencia deportiva que se especializa en la representación de deportistas, gestión y consultoría deportiva, así como en la organización de pretemporadas. Nuestro enfoque principal es el fútbol y el tenis, aunque también atendemos cualquier otra disciplina deportiva solicitada por nuestros clientes, ofreciendo servicios personalizados en pretemporadas y consultoría especializada.



Agentes Double Sports Agency

El éxito de un agente de Double Sports Agency se fundamenta en una sólida reputación, una visión clara y la capacidad de adaptarse a las necesidades de cada cliente. Además de conocer a fondo el entorno deportivo, es esencial que el agente pueda identificar al deportista ideal para representar, así como entender las expectativas y objetivos de sus clientes. La habilidad para personalizar la atención y construir relaciones sólidas es clave para definir nuestro éxito en el sector deportivo.

“La excelencia es el resultado gradual de esforzarse siempre por hacerlo mejor.”

-

Patrick James “Pat” Riley



Hand Selected

En Double Hand Selected, nos especializamos en el mercado del lujo, ofreciendo una experiencia única en la adquisición de automóviles, yates, jets, relojes y obras de arte, todo diseñado para un nicho exclusivo. Nuestros agentes tendrán acceso a una variedad impresionante de artículos de lujo, con enlaces directos a nuestra página web para facilitar la exploración de productos.



Proceso de ventas:

Todos nuestros productos están disponibles en nuestra plataforma web, donde proporcionamos una guía completa para nuestros agentes. A través de esta herramienta, asistimos en la formalización de contratos y en todos los pasos que siguen a la venta.

Perfil de Clientes Potenciales:

Nuestro enfoque se centra en personas con alto poder adquisitivo y un interés claro en estos artículos de lujo. Nuestros clientes pueden ser contactos directos o indirectos que provengan de diversas ramas de Double Capital; conectar clientes entre diferentes ramas representa una valiosa oportunidad para convertirse en un gran agente de Double Capital.

“*En el negocio del lujo, debes construir sobre el legado.*”

-

Bernard Arnault



Double Commodities

En Double Commodities, nos especializamos en la intermediación de operaciones de compraventa de materias primas. Próximamente, ampliaremos nuestro portafolio de productos disponibles para la comercialización, pero actualmente ofrecemos a nuestros agentes la oportunidad de vender luz y gas a sus clientes.



Proceso de ventas:

Ofrecemos nuestro producto a través de una plataforma web, brindando a los agentes acceso fácil a la información y un acompañamiento completo durante todo el proceso de ventas, desde la formalización de contratos hasta el cierre exitoso de las transacciones. **El perfil de nuestro clientes potenciales es (en orden de rentabilidad):**

- ✓ PYMES y Grandes Empresas
- ✓ Campañas de Ventas a Particulares en masa coordinadas desde Double Commodities.
- ✓ Particulares (en caso de ser familiares o amigos) debido a la complejidad de los procesos de venta.

“ **El capital, ya sea en forma de dinero o materia prima, tiene la capacidad de generar más valor por sí mismo.** ”

-
Patrick James “Pat” Riley



Ventures

En Double Ventures nos especializamos en la creación y gestión de proyectos empresariales con alto potencial. Desde la inversión inicial hasta su desarrollo como grandes empresas, en Double Ventures acompañamos a todas las empresas de nuestra cartera en cada etapa del proceso. A continuación, presentamos las empresas que forman parte de Double Ventures, convencidos de que cada agente puede contribuir de manera significativa a su crecimiento



Kepton Energy Group

Kepton Energy Group es una empresa en expansión en el sector de las energías y la comercialización, enfocada en el crecimiento y la innovación.



Next Gen Football Academy

NGFA es una academia de alto rendimiento para futbolistas con aspiraciones profesionales.



Next Gen Tennis Academy

NGTA es una academia de alto rendimiento para tenistas con aspiraciones profesionales.



Next Gen Paddle Academy

NGPA es una academia de alto rendimiento para jugadores de Pádel con aspiraciones profesionales.



STIT Technologies

STIT es una empresa dedicada a servicios informáticos y de consultoría especializada en empresas.

¿Quieres ser un Agente Double?

FORMA PARTE DE DOUBLE CAPITAL

La labor más esencial de un agente de Double Capital es establecer relaciones con potenciales clientes. A partir de este punto, brindamos a nuestros agentes el apoyo necesario, adaptado a su nivel de preparación, para maximizar cada oportunidad de venta.

“ *Acércate más que nunca a tus clientes. Tan cerca que les hagas saber lo que necesitan incluso antes de que ellos mismos se den cuenta.*

-
Steve Jobs
Co-Fundador y CEO de Apple



SER AGENTE DOUBLE

La labor más esencial de un agente de Double Capital es establecer relaciones con potenciales clientes. A partir de este punto, brindamos a nuestros agentes el apoyo necesario, adaptado a su nivel de preparación, para maximizar cada oportunidad de venta.

Esto incluye la posibilidad de ser acompañados por nuestros expertos en función del producto ofrecido, así como la implementación de experiencias personalizadas para cada cliente, garantizando así un enfoque integral y efectivo en el proceso de ventas.



*Competitivo, profesional, servicial,
noble y preparado.*

CULTURA DOUBLE CAPITAL

En Double Capital, nuestra cultura empresarial se fundamenta en la competencia, la nobleza y la lealtad. Son los valores que nos definen en todas las sectores a los que nos dedicamos. Desde las finanzas y la intermediación, hasta el deporte, la inmobiliaria, las materias primas y la inversión en empresas. Buscamos agentes competentes y preparados que compartan nuestra filosofía de negociar con rectitud y esforzarse por ser los mejores en su campo. Cada uno de nosotros es un pilar en los cimientos del crecimiento de Double Capital, donde nuestra ambición y visión de futuro nos impulsan a alcanzar nuevas metas y a mantenernos a la vanguardia del mercado. Creemos firmemente que nuestra ética y competitividad son esenciales no solo para el éxito individual, sino para el éxito colectivo de nuestra empresa.

Nuestra cultura empresarial se basa en la competencia, la nobleza y la lealtad.



LA RECTITUD QUE DEFINE A DOUBLE CAPITAL

Comerciar con rectitud es un valor fundamental en Double Capital y una responsabilidad que todos nuestros agentes deben abrazar. Este principio es crucial para cultivar relaciones duraderas y de confianza con los clientes, donde sus necesidades deben estar siempre por encima de los intereses personales del agente.

Nuestros agentes deben aspirar a aportar un valor genuino, asegurándose de que los clientes tengan toda la información necesaria para tomar decisiones informadas. Esto implica no solo facilitar datos precisos, sino también brindar un apoyo constante durante el proceso de venta. Además, el conocimiento profundo de nuestros productos y la formación continua son esenciales para entender las dinámicas del mercado y actuar con integridad. A través de sesiones de capacitación, nuestros agentes se equipan con las herramientas necesarias para servir mejor a nuestros clientes.

En Double Capital, creemos que nuestra misión va más allá de las transacciones; se trata de contribuir un valor real tanto a nuestros clientes como a la sociedad, fortaleciendo así nuestra reputación y liderazgo en el mercado.





EL PROCESO

El proceso de ventas implica varias etapas clave que comienzan con la identificación de prospectos y culminan en el cierre de un trato. Primero, es fundamental comprender las necesidades del cliente a través de una escucha activa y preguntas adecuadas. Luego, se presenta una solución que se adapte a sus requerimientos. Durante las negociaciones, es importante generar confianza y construir una relación sólida. Para cerrar el trato, se pueden utilizar técnicas como resumir los beneficios discutidos, abordar cualquier objeción final y ofrecer un llamado a la acción claro, invitando al cliente a tomar la decisión de compra. La persistencia y el seguimiento también son esenciales para asegurar la satisfacción del cliente y fomentar futuras oportunidades de venta. Siempre desde el *savoir faire* de las relaciones y aportando el valor que nuestros competidores no son capaces de ofrecer.

LEGAL

Todo agente de Double Capital está obligado a firmar una serie de contratos esenciales para garantizar un marco de trabajo claro y profesional.

En primer lugar, se firmará un contrato de agentes, el cual detalla las condiciones laborales y las responsabilidades que cada agente debe cumplir. Además, se requiere la firma de un contrato de buenas prácticas, que establece los estándares éticos y de conducta esperados en las interacciones con clientes y

otros agentes. Por último, los agentes se comprometen a gestionar la selección de contratos necesarios para cada venta, asegurando así que cada transacción se lleve a cabo de manera adecuada y conforme a los procedimientos establecidos. Estos documentos son fundamentales para mantener la integridad y eficiencia en las operaciones de la empresa.





Equipo Double Capital



EL EQUIPO Y NUESTROS AGENTES

Uniendo nuestros años de experiencia en los sectores de Double Capital y respaldados por un gran equipo, presentamos nuestra visión de lo que aspiramos a convertir en una empresa llena de triunfadores. - los fundadores.

David Elharrar

CEO & Co-Founder

“

El triunfo en el trabajo no se mide solo por las metas alcanzadas, sino también por la capacidad de inspirar y elevar a otros en el camino hacia el éxito

-

David Elharrar

Co-Fundador y CEO de Double Capital

Daniel Romero

COO & Co-Founder

“

En ventas, el verdadero triunfo radica en construir relaciones auténticas, donde la confianza se transforma en oportunidades y el servicio al cliente se convierte en la base del crecimiento.

-

Daniel Romero

Co-Fundador y COO de Double Capital

Trabajar en Double Capital ofrece una experiencia transformadora, con un apoyo y formación excepcionales. Su cultura de colaboración y crecimiento personal crea un ambiente lleno de oportunidades, haciendo cada día emocionante y gratificante.

FORMACIÓN

En Double Capital, nos dedicamos a capacitar a nuestros agentes en los diversos sectores de la empresa, y formamos constantemente en el producto y el proceso para que la preparación sea siempre impecable.

Aparte, a nuestros agentes de confianza se les brinda la oportunidad de acceder a cursos financiados que les permitan adquirir la maestría necesaria para destacar en todas nuestras áreas de trabajo.

Nuestra filosofía se centra en proporcionar a los agentes los recursos y herramientas indispensables para alcanzar el éxito en sus trayectorias profesionales.



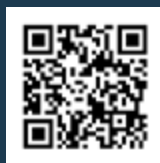
La formación es la llave que abre las puertas del conocimiento y el crecimiento; invirtiendo en nuestro aprendizaje, fortalecemos nuestras habilidades y ampliamos nuestras oportunidades.





DOUBLE CAPITAL

Excellence in Every Move



www.doublecapitalbcn.com